



Più ritmo alla tua Azienda
con le **ACG Vision4** di IBM
e le **Soluzioni** di CBT Network!

Enjoy your ERP



Presentazione dell'Azienda

La B&R Informatica S.a.s. è una società di software nata giuridicamente nel 1999 residente in Umbria, provincia di Perugia, ed attualmente è composta da tre soci. Opera prevalentemente su sistemi IBM midrange, con consolidata e pluriennale esperienza in ambiente iSeries(AS/400) ed approfondita conoscenza sulla gestione di tale sistema, sull'utilizzo al meglio del software di base e sui principali applicativi gestionali disponibili ma anche su Sistemi basati su Windows in ambiente monoutente che distribuiti.

L'esperienza maturata dai suoi collaboratori in diverse aziende Umbre, prima della sua costituzione, gli consente di rispondere alle diverse necessità aziendali sia in realtà con problematiche Commerciali che di Produzione, in esse sono state avviare soluzioni applicative sia standard che personalizzate anche di elevato tenore tecnologico.

Negli ultimi anni si è dedicata allo studio e implementazione di applicazioni Web native su iSeries ed ha realizzato soluzioni chiavi in mano per alcuni Clienti che prevedono l'utilizzo di Internet per l'accesso e la distribuzione di informazioni all'esterno; ha la nomina di **Business Partner IBM** per la commercializzazione, installazione e assistenza dei prodotti appartenenti alla famiglia **ACG in ambiente Power i, Windows e Linux**.

E' Software Partner del **Gruppo TeamSystem**, leader in Italia nei Software Gestionali/ERP e nei Servizi di formazione rivolti alle Micro - Piccole e Medie Imprese e Studi Legali. Il Gruppo fornisce alle imprese una suite completa di prodotti, servizi e contenuti, spaziando dalla consulenza ai software gestionali al training ed education.

E' Software Partner della società **AbleTech srl**, azienda da anni sul mercato italiano del software per la Gestione Documentale, per la soluzione di Business Process Management **ARXivar**: Document e Content Management, Workflow e Process Management, Archiviazione Ottica e Conservazione Sostitutiva, tutto in un'unica soluzione.

Tra i Clienti più importanti ci sono anche Aziende della Pubblica Amministrazione nelle quali offre assistenza sistemistica, hardware/software; ha rapporti con Società di software esterne per la commercializzazione, installazione e assistenza di prodotti specifici.

Recentemente si sta occupando di installazioni di sistemi operativi e software open (**Linux, OpenOffice, ..**) per offrire prodotti e servizi a costi estremamente contenuti e accessibili anche alla piccola impresa.

Hardware:

Fornitura di hardware IBM e compatibile di ogni genere nuovo e usato.

I Servizi offerti

- Fornisce assistenza sistemistica per installazione hardware, software di base applicativo;

- Assistenza e manutenzione Hardware(tramite collaborazioni di Ibm e Aziende specializzate)
- sviluppo di applicazioni chiavi in mano per piattaforma iSeries IBM, Windows, Linux
- Vendita, installazione e personalizzazioni di applicativi già esistenti:
 - ACG IBM Vision 4 ed Express creazioni di nuove soluzioni in ambiente tradizionale e in ambiente Web nativo con tecnica Web-CGI
 - TeamSystem Gamma Sprint\Enterprise creazione di verticali ad hoc completamente integrati
- Ha creato dei tool in ambiente iSeries che aggiungono produttività agli utenti tradizionalmente legati al mondo As/400 5250 (es:WDOCTOOL per la gestione delle stampe grafiche iSeries via browser con possibilità di conversione immediata in PDF,HTML, EXCEL)
- Possibilità di spedizione delle stampe per Fax o e-mail direttamente da terminale o in batch, archiviazione automatica dei documenti emessi da As/400 in formato Pdf per la conservazione sostitutiva dei documenti.
- Installazione Lotus Notes su piattaforma iSeries, Window o Linux con integrazione con il mondo iSeries.
- Sviluppa prodotti specifici in ambiente PC integrati con ambiente iSeries.

Fornisce assistenza 24 ore su 24, senza costi aggiuntivi, utilizzando connessioni sicure con Clienti che hanno necessità particolari.

Possiede conoscenze specifiche sui seguenti software:

- Applicativi Gestionali (ACG IBM Vision4, V3/WE, V2 e ACG Express , TeamSystem Gamma Sprint/Enterprise)
- Strumenti di supporto decisionale(datawarehouse,business intelligence)
- Prodotto ARXivar DOCUMENT & PROCESS MANAGEMENT per l'archiviazione ottica , la conservazione sostitutiva dei documenti cartacei e Workflow
- Sistemi per e-business, sistemi per gestione documentale, sistemi work flow(Lotus Domino)

Le competenze

Le competenze possedute dal personale tecnico/sistemistico coprono diverse aree:

ambiente xSeries e PC (WinNT,Win2003 Server,Linux, installazione di lan e Wan, sviluppo software in linguaggio Visual Basic, Java, data Base Ms Access, SQL Server, DB2)

In ambiente iSeries/As400 IBM si hanno consolidate competenze di installazione e configurazione Sistemi, interconnessioni di aziende sia locali che geografiche attraverso reti lan con i protocolli più evoluti, approfondita conoscenza specifica di soluzioni multisede con accessi e connessioni sicure, analisi e realizzazione di **Server Consolidation** utilizzando l'infrastruttura **IBM con Blade Center** , sviluppo software con linguaggi di programmazione RPG-ILE, COBOL, JAVA,CLP,REXX.



Sommario

L'eterna sfida delle imprese e le soluzioni applicative _____	2
ACG Vision4, l'ERP di IBM per le PMI _____	3
Caratteristiche generali _____	3
Amministrazione _____	5
Controllo di Gestione _____	13
Vendite Magazzini Acquisti _____	15
CRM _____	17
Produzione e Pianificazione _____	19
Reporting e Analisi Dati _____	24
L'Enterprise Content Management e le ACG Vision4 _____	26
L'infrastruttura tecnologica per le ACG Vision4 e le Soluzioni di CBT Network _____	28
ACG Vision4 e il Cloud Computing _____	29
Soluzioni IBM Global Financing per le PMI _____	30

L'eterna sfida delle imprese e le soluzioni applicative

“Basta, non si può continuare così!”

Quante volte l'avrete detto mentre cercavate invano una informazione nel vostro gestionale o avete dovuto ricorrere ad un foglio elettronico per aggregare pochi dati estratti manualmente. Peggio ancora se avete dovuto rinunciare a progetti perché il S.I. non vi avrebbe supportato.

Un ERP non adeguato all'Azienda si scontra con la sua necessità di innovare, di prendere decisioni supportate da una puntuale e rapida analisi dei dati e di migliorare il controllo di gestione.

La risposta a tale esigenza può consistere in una integrazione di nuovi pacchetti al gestionale esistente o ad una sua sostituzione radicale. E non è sufficiente. Noi vi proponiamo di trovarla attraverso un insieme di due fattori: la qualità dei prodotti di una importante società internazionale, quale la IBM, e una rete di Partner altamente professionali e presenti capillarmente sul nostro territorio che lavora per voi.

Le soluzioni che IBM mette a disposizione per le medie aziende sono le nuovissime ACG Vision4, l'ERP “made in Italy” che copre le aree finance e controllo, ciclo attivo e passivo, produzione, CRM e H.R.

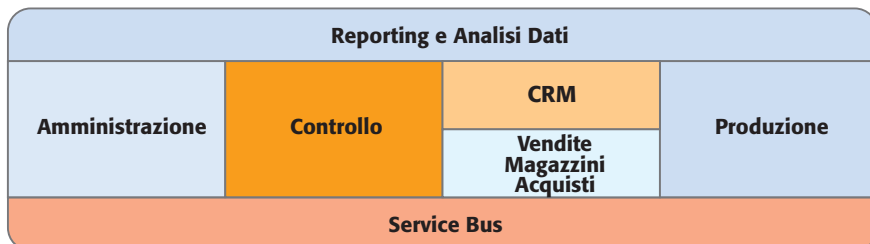
A ciò si aggiungono i moduli di reportistica e Business Intelligence basati su Cognos, utilizzabili universalmente.

CBT Network mette a disposizione la propria rete di 120 Partner e 2.000 consulenti applicativi distribuiti sul territorio nazionale e le 300 loro soluzioni: da quelle di ECM e Workflow alle soluzioni verticali rivolte a specifici distretti industriali italiani, integrate con gestionali, in primis le ACG Vision4.

ACG Vision4 è l'ERP della IBM che nasce da una storia di oltre 5.000 installazioni in Italia. CBT Network le converte nella vostra arma vincente realizzando soluzioni su misura. Sono proposte anche integrate con l'infrastruttura tecnologica e attraverso forme di finanziamento che ne facilitino l'adozione.

ACG Vision4, l'ERP di IBM per le PMI

CARATTERISTICHE GENERALI



La risposta facile, flessibile, accessibile alle sfide di oggi

Per far fronte alla dinamicità dei mercati ed alla pressione competitiva, le Aziende sono costrette a innovare i propri processi di business e ad operare mediante crescenti rapporti di partnership. I sistemi informativi devono quindi consentire la massima integrazione con il mondo esterno.

L'iniziativa ACG Vision4 risponde a queste esigenze con l'offerta di un ERP innovativo, in grado di ottimizzare e rendere più lineari, flessibili e snelli i processi aziendali, fornendo anche alle PMI tutti i benefici delle tecnologie IBM più avanzate.

Interfaccia utente

L'interfaccia utente è semplice, personalizzabile e accessibile per un utilizzo più facile e produttivo.

Prevede ad esempio:

- funzionalità raggiungibili dagli utenti **via browser**
- grafica innovativa e intuitiva
- liste definibili liberamente con accesso alle informazioni più veloce e personalizzato
- possibilità di richiamare operazioni ACG su ogni lista e campo
- approccio per processo da un unico punto di controllo

Gestione autorizzazioni

Le autorizzazioni sui dati sono molto selettive e parametriche:

- definibili in base ai ruoli aziendali
- associazione di uno o più ruoli a ciascun utente
- regole di accesso determinabili anche a livello di singolo campo

Soluzioni multiplatforma

L'intera suite è sviluppata in architettura **SOA**, è scritta in linguaggio **Java** nativo ed è compatibile con le piattaforme più diffuse: **Windows, Linux, Power IBM i**.

Questo consente tra l'altro:

- protezione degli investimenti già effettuati
- integrazione dei processi interni con quelli di clienti, fornitori, partner
- scambio automatico di dati e documenti con MS Office, Excel e Acrobat, per acquisire e/o esportare con facilità le informazioni rese disponibili dalle applicazioni ACG
- distribuzione via email dei documenti prodotti e relativa archiviazione
- invio automatico di email, sms, fax

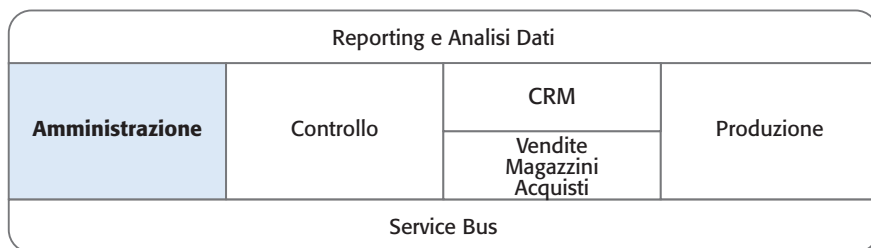
Gestione documenti

Qualsiasi tipo di documento può essere archiviato all'interno del database, per diventare un'informazione condivisa da tutte le funzioni aziendali. I documenti archiviati possono essere allegati alle entità dell'applicazione.

Analisi e reporting a misura di utente

I report sono prodotti utilizzando la tecnologia **Cognos**, che è parte integrante dell'architettura ACG. Ogni utente della suite ACG Vision4 può intervenire in modo semplice per variare report aziendali esistenti, o crearne di nuovi. La base dati, mappata all'interno di Cognos, viene tradotta in patrimonio informativo aziendale e resa disponibile per la definizione dei report e delle analisi.

AMMINISTRAZIONE



Con i ritmi di business attuali, il tempo è diventato un fattore essenziale. L'ERP aziendale deve perciò velocizzare e automatizzare il più possibile le operazioni di routine, per dare spazio ad attività a più alto valore aggiunto.

In ACG Vision4 Amministrazione sono concentrate tutte le soluzioni per gestire in modo rapido ed efficiente non solo i processi amministrativi, ma molto di più. Si va dalla contabilità clienti, fornitori e IVA alla contabilità analitica, dal recupero del credito alla gestione telematica dei rapporti bancari, dalla gestione cespiti ai bilanci di esercizio riclassificati anche per divisione.

Nata per il mercato italiano, la soluzione non è una semplice localizzazione, ma offre la garanzia di un sistema di amministrazione sempre aggiornato.

Highlights

- Esigenze gestionali, civilistiche, fiscali, nazionali e comunitarie
- Bilanci riclassificati in conformità alla normativa CEE e analisi multiaziendali
- Contabilità per Business Unit (gestionale e civilistica) e data di competenza
- Rapporti di credito e debito verso clienti, fornitori ed erario con possibilità di usufruire di dati consolidati e proiezione saldi
- Migliore efficienza del recupero credito (ad esempio automatizzando l'invio di email di sollecito)
- Gestione semplificata dei rapporti con le banche (anche con invio telematico di distinte, bonifici, RIBA/RID)
- Integrazione facile e diretta con l'Home Banking, secondo i tracciati CBI standard

Contabilità Aziendale

Amministrazione

Contabilità Aziendale

La soluzione Contabilità Aziendale, specifica per la realtà italiana, copre tutte le esigenze di contabilità generale, contabilità clienti, contabilità fornitori, contabilità IVA, portafoglio effetti.

La contabilità generale utilizza il metodo della partita doppia e si basa su un piano dei conti a quattro livelli, personalizzabile secondo le esigenze aziendali. Tutti i conti sono gestiti a ripresa di saldo e le movimentazioni sono consultabili in ordine cronologico, grazie a estratti conto a ripresa di saldo, estratti conto a partite aperte, scadenziari per data e per cliente o fornitore.

L'esercizio contabile e tutte le quadrature sono gestite nella divisa di conto. Gli importi, originariamente in divisa estera, sono convertiti in moneta di conto utilizzando il cambio immesso con la registrazione o memorizzato sul sistema. È possibile definire una seconda divisa di conto e avere il controvalore di tutte le registrazioni contabili, utilizzando il cambio opportuno.

La fase di registrazione delle scritture contabili è facilitata grazie alla possibilità di utilizzare registrazioni predefinite, impostazioni di default, collegamenti automatici e meccanismi di saldaconto per i pagamenti.

È possibile redigere e riclassificare il bilancio secondo vari schemi in base alle diverse necessità di controllo dei vari aspetti della gestione aziendale ed esportarlo in excel.

Sono gestite le realtà multiaziendali e le divisioni.

La contabilità clienti e fornitori è facile da utilizzare e permette di avere visioni globali e consolidate, ad esempio di clienti e fornitori, anche per le diverse divisioni.

La contabilità IVA prevede, oltre alle dichiarazioni periodiche e annuali, anche l'IVA per attività e di gruppo e la gestione degli elenchi INTRA.

Il portafoglio effetti gestisce tutti i tipi di effetti attivi (RID, RIBA, tratte, ecc.), anche in valuta estera, derivanti dai rapporti di pagamento con la clientela, da generazione di effetti cumulativi, da RIBA e RID elettroniche.

Highlights

- Multiazienda e multidivisione
- Multilingua e multidivisa
- Gestione doppia divisa di conto
- Contabilità clienti e fornitori
- Gestione dei corrispettivi
- Gestione registrazioni provvisorie e registrazioni predefinite
- Contabilità IVA per attività e di gruppo
- Gestione INTRA
- Adempimenti civilistico-fiscali in termini di documenti, modulistica e stampe
- Mastrini a ripresa di saldo e a partite aperte, estratti conto, saldaconto
- Bilanci
- Bilanci riclassificati secondo diversi schemi di riclassifica
- Gestione di tutti i tipi di effetti attivi (RID, RIBA, tratte, ecc.), anche in valuta estera, derivanti dai rapporti di pagamento con la clientela
- Generazione di effetti cumulativi
- RIBA e RID elettroniche
- Acquisizione telematica dell'esito effetti direttamente dalla banca in modo automatico o interattivo
- Procedura di pagamento a fornitori con generazione di flussi elettronici per la banca

Contabilità Analitica

Amministrazione

Contabilità Analitica

Poter valutare la produttività di singole attività è vitale per prendere le opportune decisioni aziendali. Il modulo Contabilità Analitica ha l'obiettivo di tenere sotto controllo le attività più rilevanti a livello di impresa, quali unità di business (divisioni), centri di attività, singole commesse (progetti) per controllarne costi, ricavi e produttività.

Gli ulteriori vantaggi assicurati dalla tenuta della contabilità analitica ACG Vision4 rispetto alla semplice contabilità aziendale sono molteplici: integrare e/o modificare i dati contabili con scritture extracontabili, attribuire i fenomeni al periodo cui si riferiscono in base all'effettiva data di competenza, grazie anche a meccanismi di rate e frazionamenti, consentire un'analisi puntuale della situazione mensile mediante attribuzione alle varie entità aziendali di ratei da budget e di movimenti scaturenti dal mondo della logistica.

Il prodotto consente di effettuare per ogni centro/commessa il ribaltamento degli importi, parziali o totali, attribuiti in funzione di quote percentuali o variabili, con possibilità di drill-down dai dati totali ai movimenti di dettaglio.

Sono possibili analisi di vario tipo e a vari gradi, esportabili su fogli excel, stampe di consuntivo e di budget, di riepilogo e di dettaglio, in formato pdf.

Il modulo è integrato con contabilità aziendale, cespiti, acquisti, magazzino e controllo.

La presenza di un budget dettagliato amplia le opportunità di analisi e d'indagine della contabilità analitica, consentendo la rilevazione degli scostamenti tra gli obiettivi previsionali e i risultati di consuntivo.

Inoltre, grazie al software IBM Cognos in cui è mappato tutto il database ACG Contabilità Analitica, è possibile creare analisi multidimensionali per il monitoraggio continuo e costante di tutte le entità aziendali e le commesse, report ad hoc e stampe in pdf.

I report sono modificabili e personalizzabili nella presentazione dei dati sia nei formati che nei layout mediante filtri, meccanismi di drill-down e drill-through, aggiunta di immagini e loghi. Possono essere di tipo tabellare e grafico, sono esportabili su excel e pubblicabili su cellulare.

Highlights

- Multiazienda
- Multidivisione con gestione contabile completa per business unit
- Multilingua e multidivisa
- Contabilità per voci (conti extracontabili) e per entità aziendali di riferimento (centri, commesse, anche virtuali)
- Contabilità per data di competenza
- Risultati consuntivi per entità aziendali con chiusure mensili
- Gestione degli schemi di collegamento (semplici, automatici o vincolati) delle voci di analitica ai conti del piano di contabilità generale
- Strutture e logiche di ribaltamento, articolate fino a nove livelli, per l'eventuale ripartizione dei valori consuntivi tra i vari centri e commesse, in base a percentuali e/o cost driver
- Registrazioni extracontabili immesse direttamente in contabilità analitica
- Registrazioni predefinite
- Registrazioni derivanti in automatico dal data-entry di contabilità aziendale
- Frazionamenti o rateizzazioni
- Ratei per merci e servizi
- Interrogazioni per voci, centri e commesse con varie possibilità di visualizzazione
- Esportazione dei dati in excel e stampe in formato pdf
- Analisi di valori consuntivi e di budget con vari layout e meccanismi di drill-down
- Report dei dati consuntivi e previsionali, anche a confronto

Tesoreria Base



Negli ultimi anni le Aziende hanno posto maggiore attenzione alla gestione finanziaria e al suo impatto sul risultato di esercizio.

La Tesoreria Base gestisce i rapporti dell'Azienda con le banche secondo linee di credito, conti correnti e castelletto. È, così, possibile da un lato conoscere e controllare la situazione aziendale e dall'altro verificare il rispetto da parte della banca delle condizioni concesse e della correttezza delle operazioni effettuate.

Inoltre, integrandosi completamente con la contabilità aziendale, consente di effettuare analisi e previsioni dei flussi di liquidità, di valutare opportunità e redditività delle operazioni finanziarie.

Il modulo Tesoreria Base è stato progettato in modo che il suo utilizzo non costituisca un aggravio per l'operatività contabile, ma anzi ne aumenti l'efficienza grazie a un'elevata automatizzazione delle operazioni e a una stretta integrazione con la parte contabile.

Highlights

- Situazione conto corrente con estratto conto e sintesi interessi
- Situazione banche-conti correnti con saldi di C/C, proiezione saldi di C/C e sintesi interessi
- Caricamento negli archivi del prodotto dei movimenti ricevuti elettronicamente dalla banca (Remote Banking) per confronto e riconciliazione automatica con i movimenti bancari dell'Azienda, segnalando eventuali differenze
- Distinte di sconto, incasso, sbf
- Gestione automatica esito effetti e contabilizzazione distinte
- Situazione castelletto, con dettaglio di castelletto e proiezione disponibilità

Amministrazione

Cespiti

Il modulo Cespiti assolve a tutti gli obblighi civilistici e fiscali in termini di ammortamenti. Permette di determinare i costi reali dei cespiti calcolati sul loro valore gestionale (assicurativo, di sostituzione, ecc.).

Consente una definizione anagrafica da un massimo dettaglio (cespite singolo) ad aggregazioni con criteri di interrogazione, totalizzazione, condivisione di dati contabili ed elaborazioni di massa. I beni possono essere classificati sia in ottica fiscale che gestionale.

È possibile gestire più tipi di ammortamento: civilistico, fiscale, gestionale e altro.

Highlights

- Gestione integrata di: dati anagrafici, descrittivi, fiscali, contabili e gestionali, criteri di classificazione, misurazioni di attività, dati di contabilità analitica, parametri di ammortamento, quote e saldi di ammortamento per periodo e per anno fiscale
- Gestione dei raggruppamenti logici di singoli cespiti
- Movimentazioni di valore per ciascun cespite registrato: acquisti, vendite, rivalutazioni, svalutazioni, dismissioni, ecc.
- Registrazione delle spese di manutenzione ordinarie con associazione ai cespiti cui si riferiscono
- Movimenti derivabili da registrazioni contabili, ereditandone le caratteristiche
- Possibilità di politiche particolari per il calcolo degli ammortamenti
- Possibilità per ciascun ammortamento gestito di calcolo e di storicizzazione per periodo e per esercizio
- Stampa registro cespiti, dettagliato o riepilogato, secondo vari ordinamenti con selezione libera; stampa inventario variazioni d'esercizio, periodo; stampa confronto fra tipi di ammortamento; stampa dati storici di ammortamento
- Generazione movimentazioni verso contabilità e/o analitica

Gestione Crediti

Amministrazione

Gestione Crediti

Il modulo Gestione Crediti è uno strumento di produttività aziendale. Supporta le attività di gestione del credito, al fine di migliorare i tempi d'incasso e ridurre lo scostamento fra la liquidità prevista e quella effettiva.

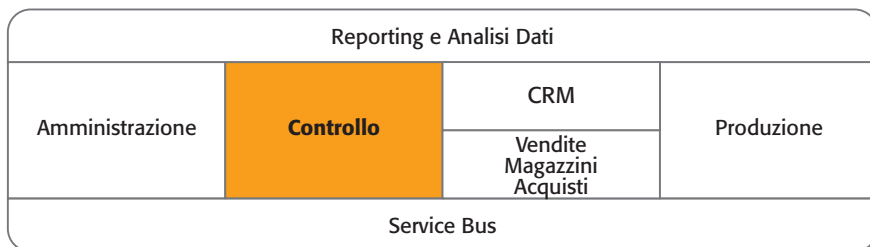
Prevede un'impostazione estremamente flessibile e completamente personalizzabile del processo di recupero crediti in base alle esigenze aziendali, indicando le attività necessarie e le sequenze di esecuzione.

Fornisce importanti informazioni su performance e qualità dei clienti, scambiando dati con le divisioni di contabilità, con la gestione della tesoreria aziendale e con quella commerciale, in modo da indirizzare opportunamente l'Azienda nel suo rapporto con ogni cliente.

Highlights

- Creazione di specifici piani abbinandoli alle diverse categorie di clienti
- Acquisizione dei dati relativi ai crediti scaduti e non pagati da contabilità generale e clienti
- Gestione attività di recupero per ogni cliente, fornendo un'agenda giornaliera di attività da svolgere e generando documenti da inviare e archiviare
- Gestione del fascicolo cliente, consentendo di eseguire stampe riepilogative delle attività di recupero crediti effettuate per singoli clienti in determinati periodi
- Analisi statistiche sulla liquidità e sulla qualità dei clienti

CONTROLLO DI GESTIONE



Il modulo Controllo di Gestione si posiziona al centro del disegno applicativo dell'ERP: raccoglie le informazioni dalla contabilità generale, aggrega i dettagli dell'analitica, si integra con gli acquisti per il controllo dei budget di spesa e la relativa erosione. Completa così quanto disponibile nell'area di analitica, sia relativamente alla contabilità industriale sia alla possibilità di effettuare le tipiche operazioni di ribaltamento su centri di costo, commesse e altre destinazioni.

La soluzione può essere utilizzata dall'intera Azienda per la redazione del budget, impostabile sia in modalità top-down che bottom-up. Gli obiettivi di ogni singola voce possono essere definiti per centro e commessa e dettagliati sulle ulteriori destinazioni. Il budget, inoltre, può essere definito e mantenuto in diverse versioni, il tutto sia a valore che a quantità.

Il Controllo di Gestione soddisfa le esigenze anche dei gruppi aziendali tenuti a redigere il consolidato, rispondendo non solo ai dettami civilistici, ma anche a logiche e schemi gestionali interni di consolidamento.

Il modulo Controllo di Gestione non si limita a mettere a disposizione le informazioni di contabilità generale e/o analitica, ma consente di passare da un approccio di dettaglio a un approccio di sintesi, da un'ottica di consuntivo a un'ottica di previsione e confronti, da una rappresentazione civilistica del bilancio ad un'altra definibile in molteplici forme e schemi.

La soluzione permette di gestire dati di tipo quantitativo, statistico e relativo a fenomeni extra-aziendali come concorrenza e benchmark di settore.

Rende infine accessibili tutte queste informazioni secondo indici definibili a scelta: gli utenti possono interpretare i valori di bilancio in modo libero e contemporaneamente strutturato, generare budget, calcolare margini, effettuare analisi degli scostamenti.

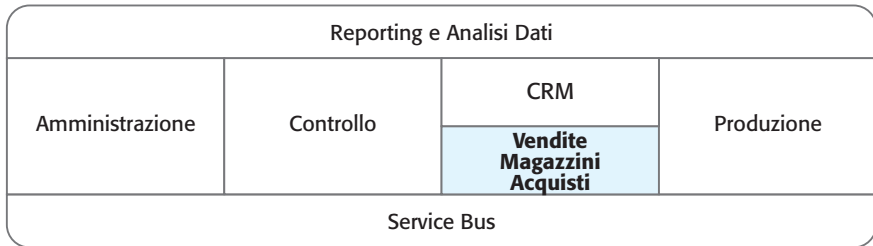
Grazie alla sua tecnologia all'avanguardia, il modulo Controllo di Gestione fornisce anche funzionalità di esportazione del budget in formato excel. Una volta esportato e modificato, il budget può essere reimportato nel database dell'ERP in modo controllato e congruo con le regole usate normalmente nelle maschere standard del prodotto.

Se l'Azienda lavora su commessa può inoltre utilizzare il budget su commesse pluriennali, che consente di redigerlo e controllarlo per tutto l'arco temporale del progetto in modo da avere sempre a disposizione una visione complessiva.

Highlights

- Multiazienda, multidivisione, multilingua e multidivisa
- Registrazioni di rettifica ai saldi contabili
- Bilanci gestionali in base a schemi di bilancio con strutture logiche multiple di aggregazione dei dati
- Riclassificazioni di bilancio con calcolo valori da saldi estratti da contabilità aziendale e con calcolo valori da saldi rettificati di contabilità
- Registrazioni di rettifica delle voci di un bilancio riclassificato
- Conversione dei valori di bilancio
- Immissione del budget globale aziendale per centri e commesse, per voci di un centro o commessa, sintetico per commessa, per codici gestionali
- Meccanismi di ripartizione su budget
- Erosione budget acquisti
- Bilancio previsionale
- Gestione indici
- Gestione prospetti
- Estrazione dati per generazione datamart relativi all'area vendite ed acquisti, data mapping e analisi

VENDITE MAGAZZINI ACQUISTI



La soluzione si rivolge alle Aziende con problematiche inerenti a gestione delle vendite, movimentazione di magazzini e gestione degli acquisti.

Il ciclo attivo prevede diverse funzioni, che consentono di gestire il processo delle vendite in maniera completa: dal preventivo alla trasformazione in ordine, fino al collegamento in contabilità ed in analitica dei documenti di vendita.

Tutto è integrato con il modulo CRM, che consente di raccogliere e gestire le informazioni relative ai prospect a cui possono essere intestati i documenti prima dell'eventuale trasformazione in clienti.

Le funzioni di analisi dei dati a disposizione dell'utente sono molto ricche. Prevedono l'analisi delle vendite, il controllo e la gestione del fido.

Per l'area magazzino vengono forniti modelli relativi alle valorizzazioni e alle rotazioni delle merci che semplificano la definizione delle politiche commerciali di pricing più opportune (listini, campagne e sconti).

Valutazione e qualificazione dei fornitori, controllo del budget in immissione delle richieste d'acquisto, analisi dell'acquistato completano la fase informativa della soluzione.

È possibile portare tutti i dati su excel e stamparli via pdf.

Le caratteristiche tecnologiche della soluzione (web services, caricamenti di massa, infrastruttura di exit) rendono le integrazioni applicative estremamente facili e veloci.

Gli utenti dell'area logistica sono avvantaggiati dall'innovativa interfaccia orientata ai processi e basata su browser.

Le probabilità di errore vengono ridotte e l'efficienza migliorata grazie a una serie di efficaci automatismi come le trasformazioni dei preventivi in ordini e le evasioni di massa, la gestione delle picking list e la scrittura delle registrazioni contabili direttamente dai documenti prodotti dal ciclo attivo e passivo.

La gestione acquisti offre anche funzionalità che consentono di individuare ruoli di responsabilità su cui attivare processi di approvazione articolati. È possibile inoltre gestire il conto visione attivo e passivo.

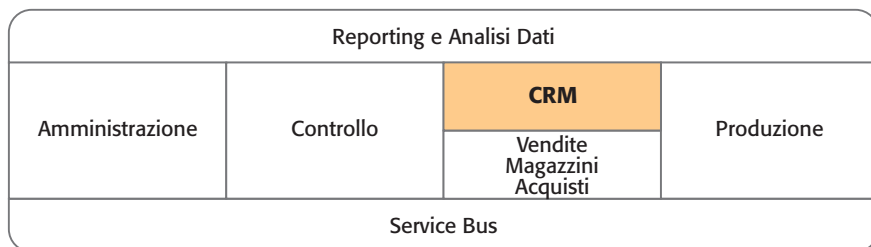
Le Aziende che vendono attraverso agenti hanno a disposizione una soluzione già integrata sia con l'area vendite che contabile. È così coperto l'intero processo della gestione provvigioni.

Un'altra funzione importante per alcuni settori è la gestione delle varianti di prodotto necessaria per gestire le proprietà di prodotti che implicano un codice articolo, ad esempio taglia o colore, attivabile in ogni fase del processo. Inoltre è possibile attribuire una matricola all'articolo, gestirne le caratteristiche e tracciarne la movimentazione. Questa funzione è utilizzabile anche in concomitanza alle varianti di prodotto e alla gestione lotti, garantendo il massimo livello di tracciabilità.

► Highlights

- Ciclo attivo: pricing (listini, campagne e politiche di sconto), preventivi e richieste di preventivi, ordini, evasioni, picking e packing list, documenti di vendita, collegamento alla contabilità
- Ciclo passivo: pricing (cataloghi fornitori), richieste d'acquisto, richieste d'offerta, ordini fornitori, controllo fatture d'acquisto, valutazione del fornitore, analisi e statistiche
- Magazzini: documenti e movimentazione di magazzino, gestione delle scorte, lotti merce, varianti, matricole, valorizzazione fiscale, inventario
- Provvigioni: gestione documenti, calcolo provvigioni, stampe, contabilizzazione costi provvigionali, liquidazione, fac-simile fattura e contabilizzazione, interrogazione e stampa indici fiscali, Enasarco, Firr, indennità meritocratica e di clientela, distinta di versamento, dichiarazione versamenti Enasarco, integrazione con vendite, contabilità aziendale, ritenuta d'acconto

CRM



Il CRM (Customer Relationship Management) è una strategia orientata alla creazione, allo sviluppo e al mantenimento di relazioni di qualità e di lungo periodo con i clienti. Si basa sull'adozione da parte dell'Azienda di un approccio integrato orientato al cliente da parte di tutti i reparti aziendali. Dal punto di vista IT si traduce nella scelta di soluzioni che supportano processi di marketing, vendite e fornitura di servizi alla clientela.

Il modulo CRM copre i processi di tutte le aree aziendali, agevolando la sistematica raccolta di informazioni relative ai clienti, dal primo contatto fino alla post-vendita.

Grazie alla gestione di segnalazioni e anomalie, vengono ottimizzate anche le attività del servizio clienti: la raccolta centralizzata dei dati sui problemi riscontrati dagli utenti e sulle risoluzioni permette di avere a disposizione la "storia" dei clienti e un'analisi delle criticità a livello di processi aziendali.

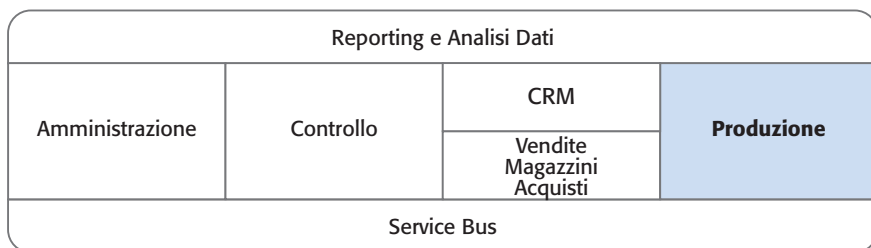
La soluzione è facilmente integrabile con qualsiasi altra applicazione presente in Azienda, con i sistemi di posta elettronica e i dispositivi mobili. Consente inoltre l'importazione automatica e controllata delle informazioni nel database aziendale a partire da generici file di tipo excel senza necessità di programmazione.

Anche grazie ai costi contenuti di attivazione e implementazione è la soluzione ideale per le PMI.

Highlights

- Area vendite: gestione clienti potenziali; generazione cliente potenziale da cliente gestionale ACG; gestione associazione clienti/contatti; gestione gruppi aziendali; gestione opportunità; statistiche; cruscotto cliente
- Area marketing: gestione azioni di marketing; generazione e gestione target list; invio email a target list; traccia email inviate; statistiche
- Area service: gestione segnalazioni; gestione anomalie e migliorie; statistiche (segnalazioni per tipo, priorità, tempo di risoluzione); gestione apparati; gestione interventi tecnici, upload moduli pdf di assistenza compilati offline
- Integrazione con logistica di magazzino: movimenti di uscita merce, legame con apparati, legame tra gestione apparati e movimenti di magazzino di uscita merce
- Amministrazione: backup e ripristino dei dati; gestione informazioni su CRM
- Integrazione con Service Bus - "dati comuni": gestione documenti (upload e import generalizzato); gestione contatti (importazione/esportazione vCard, associazione a clienti e opportunità); supporto dei modelli di task per contesto; gestione export task su agenda; invio sms ed email a responsabile del task; gestione associazioni
- Integrazione con Service Bus: acquisizione segnalazione da form pdf; acquisizione entità da archivi excel; invio sms ed email ai responsabili dei task; import/export task verso calendari esterni

PRODUZIONE e PIANIFICAZIONE



L'attenta gestione del processo produttivo è sempre più una componente essenziale per la profittabilità dell'impresa. È proprio questa l'area operativa dove sono più importanti pianificazione delle attività, accuratezza dell'elaborazione dati e tempestività.

Questa soluzione ottimizza la gestione della distinta base e della costificazione dei prodotti, delle commesse e dell'intero ciclo di produzione, sia esso interno o esterno all'azienda.

Alla base del modulo di Produzione c'è la gestione dei dati tecnici. I calendari di produzione dettagliati per risorsa, i centri di lavoro, i cicli produttivi e le distinte base possono essere definiti e composti in modo flessibile.

L'Area Cicli fornisce la possibilità di specificare percorsi produttivi alternativi che consentono di passare da una fase di lavorazione interna ad una esterna presso il terzista desiderato. Il tutto è integrato in un processo di calcolo del costo del prodotto, dettagliato per componente. Durante il ciclo di vita dell'ordine, è sempre possibile modificare componenti o centri di lavoro previsti e in ogni istante si può valorizzare il work in progress (WIP) a costo standard, medio e ultimo.

Trasversale a tutta l'area produzione, e non solo, è la gestione ottimizzata degli articoli con varianti, cioè di quei prodotti caratterizzati da più elementi (modelli, colori, taglie, gamma). La funzione, che può essere attivata in tutti i principali processi, agevola l'inserimento di ordini di vendita, acquisto, produzione, distinta base, ciclo e l'interrogazione delle giacenze per variante.

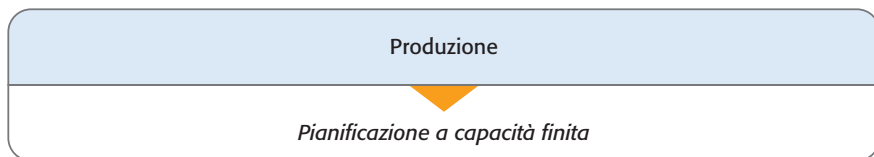
Punto di forza della soluzione è la pianificazione di materiali e risorse in cui un potente programma di simulazione permette di modificare i dati significativi al fine di creare e confrontare in tempo reale diversi scenari di produzione. Ad un sistema MRP, che opera tradizionalmente su algoritmi di calcolo "al più tardi", è associato un innovativo metodo di pianificazione reticolare, che consente di superare i limiti strutturali e fornire al pianificatore una visione multilivello della quantità destinata di ogni articolo presente in giacenza o su ordine della miglior data di soddisfazione di un fabbisogno e dei relativi articoli mancanti o critici.

La pianificazione dei centri di lavoro si articola in diverse funzioni: pianificazione per macro-vincoli, pianificazione dei centri di lavoro, pianificazione a capacità finita.

Highlights

- Struttura prodotti e costi standard: gestione articolo e varianti, gestione distinte tecniche, definizione cicli di lavorazione, gestione varianti su struttura e cicli, calcolo costi; analisi costi standard e correnti
- Produzione interna: gestione ordini di produzione, impegni, cicli di lavoro e movimenti; elaborazione dati di avanzamento lavorazioni e controllo costi a preventivo e a consuntivo; completamento e valorizzazione degli ordini di produzione e analisi del valore del work in progress (WIP)
- Conto lavoro esterno: gestione ordini a terzi per lavorazioni speciali e assemblaggio
- Pianificazione e programmazione: piano principale di produzione (MPS), verifica dei macro-vincoli produttivi, pianificazione risorse (MRP) al più tardi ed al più presto, pianificazione centri di lavoro (CRP)
- Disponibilità dei moduli opzionali: pianificazione a capacità finita, simulazione della pianificazione, ottimizzazione e riutilizzo scorte

Pianificazione a capacità finita



La pianificazione a capacità finita suggerisce il piano di produzione più realistico in funzione della disponibilità dei componenti e delle risorse produttive. La capacità produttiva è calcolata sulla base dei calendari di ogni singola risorsa espressa nel ciclo di lavorazione. L'impegno di ciascuna risorsa dipende dai tempi espressi nelle fasi dei cicli di lavorazione. Se le risorse non consentono di rispettare una data richiesta, il sistema ricerca eventuali alternative prima di spostare in avanti le attività meno prioritarie.

Il modulo Pianificazione a capacità finita ha come prerequisito il modulo Produzione.

Highlights

- Possibilità di specificare calendari di produzione a livello di singola risorsa
- Classificazione anagrafica delle risorse produttive: a capacità finita e a capacità infinita
- Gestione a livello di operazione di ciclo delle risorse primarie e secondarie
- Definizione dei sottocicli alternativi
- Overlap tra operazioni

Simulazione di pianificazione



Il modulo Simulazione di pianificazione permette di modificare parametri e politiche di pianificazione degli articoli, nonché gli eventi esaminati da MRP (ordini di acquisto, ordini di produzione, fabbisogni, ecc.), e ripianificare in simulazione per verificare l'effetto di tali modifiche.

Opportune maschere e indicatori visualizzano in modo immediato gli effetti migliorativi o peggiorativi delle azioni intraprese. Le modifiche sono salvate con possibilità di visualizzazione, archiviazione e annullamento. Attraverso la simulazione, sfruttando menu a comparsa, filtri e ordinamenti, è possibile interrogare dati in formato tabellare, grafico, diagrammi di Gantt e in drill down passare dai dati aggregati a livelli di dati sempre più dettagliati.

I tempi estremamente rapidi di elaborazione permettono l'esecuzione della simulazione pressoché in tempo reale.

Data l'elevata velocità di pianificazione (alcuni secondi) e la possibilità di modificare i dati simulando azioni finalizzate a risolvere situazioni critiche, il modulo in questione consente concretamente di gestire scenari di tipo "what if", dimostrandosi un valido supporto decisionale per il lavoro del pianificatore.

Il modulo Simulazione di pianificazione ha come prerequisito il modulo Produzione.

Highlights

- Modifica parametri e politiche MRP
- Modifica date e quantità degli ordini rilasciati
- Modifica fabbisogni indipendenti (piani, ordini cliente)
- Inserimento nuovi fabbisogni
- Modifica calendari e dati di capacità delle risorse produttive
- Gestione scenari di tipo "what if"

Ottimizzazione e riutilizzo scorte



Ogni sistema di pianificazione, anche se basato su tecniche MRP, può generare rimanenze di componenti e semilavorati che non sono in seguito utilizzabili. Questa situazione può verificarsi per diversi fattori: cancellazione di piani produttivi o di commesse clienti, parametri di lottizzazione, scorte di sicurezza e percentuali di scarto.

Questo modulo individua le giacenze non intercettate dai fabbisogni, le valorizza e, analizzando le distinte base aziendali, propone ordini di produzione e di acquisto per arrivare a realizzare prodotti finiti che utilizzano i materiali in surplus. Contemporaneamente vengono evidenziati, per ogni lotto di prodotto finito, il valore della riduzione inventariale ad esso riconducibile ed il costo di acquisto dei componenti necessari al suo completamento.

Questa soluzione si propone, quindi, di determinare il mix ottimale di prodotti finiti da produrre per ridurre il surplus di giacenza di materiali e componenti.

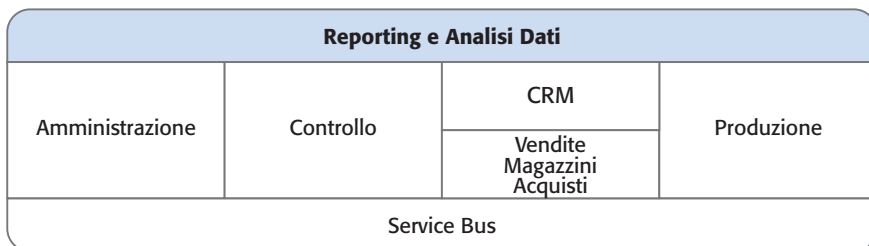
I motori di pianificazione sono integrati con strumenti di ottimizzazione matematica basati su tecnologie IBM® ILOG®.

Il modulo Ottimizzazione e riutilizzo scorte ha come prerequisito il modulo Produzione.

Highlights

- Definizione parametrica della funzione obiettivo
- Possibilità di iterazione con modifica delle quantità proposte
- Utilizzo di strumenti matematici basati su tecnologie IBM LOG durante le elaborazioni

REPORTING e ANALISI DATI



In uno scenario di mercato sempre più selettivo e competitivo, è molto importante avere a disposizione le informazioni giuste per tenere sotto controllo gli indicatori chiave. E l'ambiente nel quale risiedono i dati aziendali più critici è l'ERP. Proprio per questo IBM ha integrato all'interno delle ACG Vision4 le tecnologie Cognos, leader di mercato in ambito di Business Intelligence e performance management.

La soluzione di Reporting e Analisi Dati offre un'ampia gamma di funzionalità di reporting, analisi, scorecarding e dashboarding su un'unica architettura altamente scalabile. Permette così di semplificare l'infrastruttura IT, di unificare i metodi di lavoro e di ottenere una maggiore flessibilità. Fornisce soprattutto gli strumenti per interpretare al meglio le informazioni relative alla gestione del business e per distribuirle in modo completo, affidabile e tempestivo ai vari livelli decisionali.

L'integrazione fra ACG Vision4 e tecnologia Cognos rappresenta una soluzione completa, con tutte le funzionalità applicative di un ERP e con funzionalità chiave di Business Intelligence e reporting, oltre a una base dati qualitativamente garantita come il database del gestionale.

Questo consente a tutte le figure aziendali, sempre in base al ruolo, di definire report, funzionalità di navigazione sui dati, lavagne interattive con grafica ad alto impatto visivo e cruscotti aziendali in modo semplice e veloce, sfruttando la ricchezza di informazioni presente nel database ACG.

La soluzione è stata realizzata tenendo in considerazione le necessità delle PMI. Garantisce una gamma completa di funzionalità su una suite unica, permette grande flessibilità di implementazione modulare, è facile da installare e da usare.

Highlights

- Reporting: costruzione di report semplici come liste, crosstable, documenti in formato A4; utilizzo di grafici di vario tipo (a barre, istogrammi, a torta e altri); selezione sui dati tramite filtri e prompt; definizione di nuove informazioni con l'utilizzo di calcoli; personalizzazione e formattazione dei report; presentazione dei report in vari formati (pdf, xls, csv, xml e altri)
- Analisi: esplorazione dei dati di business per rilevare trend e confronti; definizione di funzionalità di drill-through fra tabelle; definizione di funzionalità di drill-up e drill-down sui dati
- Scorecarding: definizione e utilizzo di sistemi di misura che uniscano iniziative e progetti con le strategie, creando un modello unico e correlato; accesso ad informazioni legate agli indicatori in modo semplice attraverso report ed analisi; comparazione istantanea degli indicatori di efficienza dell'azienda con gli obiettivi fissati; collegamento delle misure alle fonti per stabilire chiaramente l'influenza causa-effetto
- Dashboarding: riunione delle informazioni da varie fonti di dati in un unico cruscotto direzionale basato su report grafici; processi decisionali accelerati grazie a efficaci report, mappe strategiche, grafici, strumenti di scorecarding ed analisi interattive; creazione di centri di informazione personalizzati per monitorare le performance aziendali; collegamento fra gli elementi di sintesi del cruscotto direzionale e il dettaglio dei dati sorgente per impostare i report e le analisi
- Gestione degli eventi: definizione degli eventi importanti e dei loro allarmi; definizione delle attività o task da eseguire al verificarsi dell'evento; definizione delle regole di esecuzione di ogni task; distribuzione delle informazioni importanti basate sui fattori critici, accompagnate da analisi sulle cause

L'Enterprise Content Management e le ACG Vision4

Cosmic Blue Team dispone di una soluzione innovativa di **Enterprise Content Management (ECM)**.

La soluzione proprietaria **WebRainbow** è un ambiente applicativo e di sviluppo nato nei laboratori CBT e frutto di una pluriennale esperienza nel settore dell'ECM. È una piattaforma che offre un'infrastruttura semplice e dinamica per la realizzazione e l'adeguamento di soluzioni verticali in ambito ECM. È la risposta innovativa e semplice alle criticità e alle esigenze delle Aziende moderne che vogliono controllare ed ottimizzare i processi, eliminare l'utilizzo della carta ed ottenere significativi risparmi, grazie ad una gestione documentale più efficace e produttiva.

WebRainbow soddisfa appieno i requisiti standard delle soluzioni ECM. Al Document Management tradizionale integra le funzionalità che consentono la gestione e fruibilità delle informazioni contenute nei documenti, con un approccio sempre più di supporto alla condivisione e collaborazione tra persone all'interno dei processi. Include pertanto funzionalità come:

- **gestione elettronica documentale**
- **fatturazione elettronica**
- **conservazione sostitutiva**
- **definizione e gestione dei processi aziendali (Workflow - Business Process Management)**
- **definizione e gestione delle regole di business (Business Rules)**

WebRainbow è un'applicazione completamente Web Based, pertanto consente elevata flessibilità, collaborazione e si presta ad essere integrata con i più diffusi sistemi ERP gestionali.

WebRainbow condivide con IBM ACG Vision4 la medesima infrastruttura tecnologica ed entrambi sono fruibili tramite Web Browser.

Le interfacce e le integrazioni, realizzate mediante standard tecnologici che prevedono l'utilizzo di Web Services e file di interscambio dati xml, permettono la gestione dei processi documentali afferenti al ciclo attivo e al ciclo passivo.

Highlights

- Soluzione "agile": semplice da usare, rapida da implementare, facile da personalizzare e integrare con altri applicativi, affidabile, sicura
- Automazione dei processi legati al ciclo di vita dei documenti, in modo da renderli maggiormente controllabili ed efficienti
- Riduzione dei tempi e costi di gestione della documentazione legata al processo, eliminando di fatto la circolazione della carta e minimizzando i rischi di smarrimento, deterioramento, errata classificazione
- Ricerca e visualizzazione documenti direttamente dalle funzioni IBM ACG Vision4 (ad esempio estratto conto clienti/fornitori, anagrafica clienti/fornitori)
- Archiviazione documenti provenienti da scansione o da File System con associazione alle transazioni contabili/gestionali
- Archiviazione spool di stampa prodotti da IBM ACG Vision4 con logiche di separazione delle singole stampe e aggregazione documenti correlati (ad esempio ordine -> DDT -> fattura -> nota accredito)
- Definizione processi di Workflow (pagamento fatture, RDA, note accredito)
- Tempi di implementazione rapidi e garanzia di un costante allineamento ai futuri rilasci di IBM ACG Vision4
- Disponibilità di numerosi verticali già pronti configurabili e personalizzabili in varie aree, ad esempio
 - Protocollo, Procedimenti amministrativi, Delibere e determine, Interoperabilità, in completa conformità alle normative CNIPA
 - Ufficio Amministrativo: ciclo attivo e passivo, cespiti, flussi intercompany
 - Ufficio Acquisti: albo fornitori, contratti e gare d'appalto
 - Ufficio Commerciale e Marketing
 - Ufficio del Personale: cedolini, note spese, Libro Unico del Lavoro (LUL)
 - Ambiente Bancario: gestione fidejussioni, normative, titoli, finanziamenti speciali, affidamenti e garanzie
 - Ambiente Assicurativo: gestione pratiche sinistri
- Acquisizione automatica della documentazione cartacea con possibilità di riconoscimento e classificazione automatica dei contenuti, nonché la loro integrazione nelle applicazioni aziendali
- Fruibile anche in modalità Cloud Computing

L'infrastruttura tecnologica per le **ACG Vision4** e le **Soluzioni di CBT Network**

Le ACG Vision4 hanno il grande vantaggio di essere utilizzabili in ambienti multiplatforma, lasciando al cliente la libertà di scegliere la tipologia di server con i quali operare.

Le ACG Vision4 sono un ERP scritto in Java, utilizzano Websphere quale Application Server, DB/2 o DB/400 quale data base e Cognos quale strumento di reportistica e Business Intelligence.

Ciò consente di operare indifferentemente con:

- **Server di qualsiasi marca basati su processore X86, con sistemi operativi Windows o Linux**
- **Server Power IBM, con sistema operativo OS/400 o Linux**

Alle ACG Vision4 si accede tramite browser Explorer, installato su qualsiasi client, anche il più leggero.

Tali peculiarità consentono di consolidare in un unico server tutti i servizi applicativi, permettono al cliente la salvaguardia dello skill tecnico del proprio personale e l'utilizzo di client e server già presenti in Azienda.

Anche CBT Network mette a disposizione soluzioni multiplatforma, quale la soluzione WebRainbow per l'ECM.

Altre applicazioni possono essere scritte in ambienti più specifici, ma l'integrazione con ACG Vision4 è sempre garantita.

I Partner di CBT Network aiuteranno il cliente verso la scelta di server più idonea, dimensionandoli in funzione dei carichi di lavoro e predisponendo soluzioni che garantiscano sicurezza e alta continuità di servizio.

Cloud **ACG Vision4** e il **Computing**

Le Aziende tendono ad utilizzare le loro risorse concentrandosi nel proprio core business e terziarizzando le attività non strategiche.

Anche i responsabili dei Sistemi Informativi seguono questo principio e danno priorità alle esigenze applicative, che differenziano e creano valore, e sono meno disponibili ad occuparsi di tecnologie, sempre più complesse e non strategiche per il business.

Per questi motivi CBT propone alle Aziende l'accesso alle ACG Vision4 in modalità Cloud Computing.

In tale modello l'utente non deve acquistare l'infrastruttura tecnologica e non deve nemmeno gestirla, accedendo tramite browser ai server di in un Data Center CBT remoto, sicuro, protetto, gestito e disponibile 7x24. Per il servizio l'azienda corrisponderà un canone proporzionale al numero di utenti collegati che includerà il servizio tecnologico e l'utilizzo delle ACG Vision4.

L'azienda che opera in Cloud gode di diversi vantaggi: si concentra sul suo business, non impegna capitali, elimina costi e risorse per la gestione dei server (aggiornamenti hardware e software, gestione backup, manutenzioni, assicurazioni, alimentazione e condizionamento, ecc.), libera spazi (il data center), aumenta la sicurezza e la continuità di servizio, affidandosi ad esperti.

CBT garantisce l'accesso ai sistemi con ACG Vision4 installate e la loro disponibilità in ambiente affidabile ed estremamente sicuro.

Il Partner di CBT Network fornisce la consulenza applicativa all'Azienda, l'assistenza agli utenti e realizza le personalizzazioni e i programmi integrativi.

Soluzioni IBM Global Financing per le PMI

La disponibilità di un'adeguata soluzione finanziaria a copertura dell'investimento in Information Technology, consente all'azienda di adottare una strategia che meglio si adatta ai cambiamenti di business, favorendo la riduzione dei costi effettivi, risolvendo la pressione sul cash flow e preservando capitale e linee di credito per investimenti in attività primarie.

La profonda conoscenza delle tecnologie IT, dei relativi valori residui di mercato e dei costi associati al rinnovo tecnologico delle stesse, unita ad un'esperienza di oltre 30 anni nel settore del finanziamento IT, viene utilizzata da IBM Global Financing per offrire soluzioni finanziarie a condizioni estremamente competitive.

IBM Global Financing è un brand di IBM Corporation che offre un'ampia gamma di soluzioni di business per le aziende. In Italia opera attraverso le società IBM Italia Servizi Finanziari S.p.A., società finanziaria iscritta all'elenco speciale tenuto da Banca d'Italia, ed IBM Italia S.p.A.

Finanziamento - IBM ITALIA SERVIZI FINANZIARI S.p.A.

Per i clienti che desiderano acquisire immediatamente la proprietà dei beni, ma preferiscono differire nel tempo l'esborso, questa offerta consente di finanziare fino al 100% del progetto o della soluzione comprendente Hardware, Software e servizi IBM e non IBM, con termini di pagamento flessibili.

- IBM Italia Servizi Finanziari S.p.A. può offrire ai clienti con miglior rating creditizio condizioni molto competitive con la promo Rapid Financing: finanziamento in 12 mesi a tasso zero (TAEG0%) o in 24, 36 mesi a tassi agevolati, rate trimestrali anticipate, applicabile a tutti i prodotti IBM eleggibili (HW, SW, ACG e servizi GTS) importo finanziabile a partire da 4000 € (IVA inclusa)*.

Locazione - IBM ITALIA S.p.A.

Una soluzione studiata appositamente per le caratteristiche del mercato IT, favorisce il rinnovo tecnologico riducendo sensibilmente il Total Cost of Ownership rispetto all'acquisto grazie a:

- Valori residui riconosciuti da IBM Global Financing
- Canoni di locazione competitivi, nessun rischio di indicizzazione, nessuna spesa accessoria
- Capacità di previsione dei costi, a supporto della gestione del budget, allineamento dei costi ai benefici attesi di progetto
- Rinnovo tecnologico periodico
- Trasferimento del rischio di obsolescenza IT

Oggetto della locazione possono essere prodotti Hardware con relativo Software e servizi accessori sino al 50% del valore complessivo del contratto di locazione; importo minimo prodotti IBM: 20% totale contratto. Durate contrattuali in relazione alla tipologia di prodotti contenuti nella soluzione da 24 a 48 mesi; su prodotti IBM a partire da 36 mesi + 3 mesi gratuiti a fine contratto. I canoni mensili o trimestrali sono fissi per tutto il periodo contrattuale.

- IBM Italia S.p.A. può offrire ai clienti con miglior rating creditizio condizioni particolarmente vantaggiose per la locazione di prodotti HW IBM Power System, Storage e System x: offerta di locazione IBM Italia a 3 anni con somma dei canoni inferiore al valore di acquisto*.

Altre offerte per i Clienti:

Locazione Finanziaria

Per clienti che preferiscono delegare al locatore la gestione degli asset a fronte del pagamento di un canone, con la possibilità di riscattare il bene a fine contratto ad un valore pattuito solitamente pari all'1% del prezzo di acquisto.

Project Financing

Soluzioni finanziarie integrate e personalizzate a copertura delle varie componenti del progetto (Hardware, Software e servizi), permettono di allineare il più possibile i costi dell'investimento ai benefici attesi, riducendo il payback period con un più rapido ritorno sugli investimenti.

Per saperne di più, visitare il sito ibm.com/financing/it o contattare il proprio Rivenditore IBM

* Questa pubblicazione è fornita solo a titolo informativo. Tutte le offerte e le promozioni sono soggette ad approvazioni di IBM Global Financing. Fogli informativi disponibili presso i Rivenditori autorizzati. I tassi dipendono dal rating creditizio del cliente, dai termini di finanziamento, dal tipo di offerta, dal tipo e dalle opzioni delle apparecchiature, e possono variare a seconda dei Paesi. L'offerta può essere soggetta ad altre limitazioni. I tassi e le offerte sono soggetti a modifiche, estensioni o ritiri senza preavviso.

Più ritmo alla tua Azienda
con le **ACG Vision4** di IBM
e le **Soluzioni** di CBT Network!

**Enjoy
your
ERP**



CBT Network è un'iniziativa inedita, tutta italiana: un gruppo di operatori dell'IT, presenti capillarmente sul territorio e aventi capacità complementari, che si costituisce in un Distretto Virtuale.

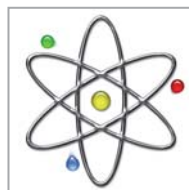
Il Distretto ha un suo riferimento al centro della filiera, CBT S.p.A., che ne gestisce i programmi, mantiene i rapporti con enti esterni (associazioni di categoria, istituzioni, vendor) e supporta alcuni prodotti strategici, ma trova nella rete di 120 Partner la sua piena valorizzazione, grazie alle centinaia di soluzioni applicative e migliaia di persone che vi operano e che garantiscono qualità e prossimità al Cliente.

CBT Network trae la sua forza dalla sinergia tra i tanti Partner della rete che consente di affrontare le sfide più ardue con i mezzi e le risorse proprie delle grandi organizzazioni. I Partner di CBT Network acquisiscono dal Distretto le risorse loro indispensabili per il business mantenendo la piena libertà e indipendenza operativa che consente flessibilità ed efficienza.

In particolare CBT Network propone:

- Soluzioni di carattere applicativo a piccole, medie e grandi aziende. L'offerta include gestionali, ERP nazionali e internazionali, verticali per settori di industria, soluzioni CRM, di Business Intelligence, di Workflow e Document Management
- Soluzioni di infrastruttura anche indipendentemente dalle soluzioni applicative offerte. CBT Network opera con tutti i principali vendor di prodotti hardware e software presenti in Italia, ma ha con IBM un rapporto privilegiato e preferenziale
- Servizi applicativi e tecnologici sfruttando le risorse del Distretto. Nei casi più complessi, o quelli in cui più Partner partecipano a un progetto, CBT può svolgere il ruolo di System Integrator verso il Cliente
- Le soluzioni del Distretto anche in modalità Cloud Computing, sfruttando i Data Center, le applicazioni e i servizi che CBT e altri Partner rendono disponibili.

Informazioni più dettagliate su CBT Network sono reperibili nella USB card presente nella confezione o collegandosi al sito: www.cbtnetwork.it.



COSMIC BLUE TEAM S.p.A.

Via Biandrate, 24 • 28100 Novara
Tel. 0321 670311 • Fax 0321 670301
Sede Legale: Via G. Squarcina, 7 • 00143 Roma
mktg@cbt.it • www.cbt.it • www.cbtnetwork.it

